株式会社STYLE

誰もがキャリアを築ける未来へ！

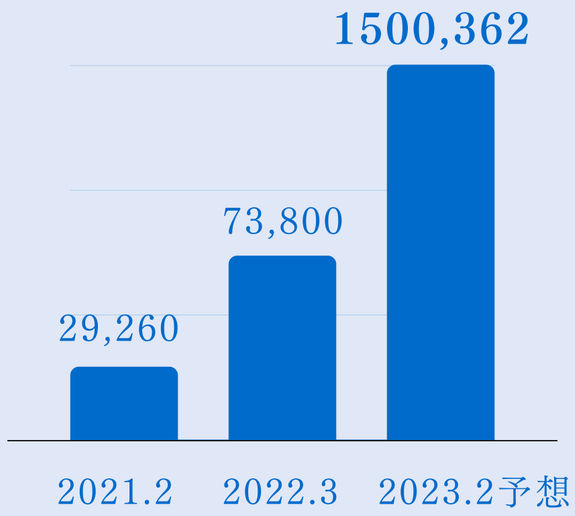
2024.06.21

会社概要

会社名	株式会社STYLE
資本金	300万円
設立年月日	2021年3月22日
従業員数	42名（2024年6月時点、正社員数）
売上高	15億372万円（2024年2月末時点）
主要取引先	PayPay銀行・東栄信用金庫
関連企業	株式会社ルクア　and DearS株式会社

売上実績

[単位：万円]



年間平均成長率
220%

- 1期目　2021年2月末　2億9,260万
- 2期目　2022年2月末　7億3,800万（前年比+252%）
- 3期目　2023年2月末予想　15億372万（前年比+203%）

株式会社STYLE

本　　社　〒105-0014　東京都港区芝2-2-12　浜松町PREX 2階

東京営業所　〒105-0013　東京都港区浜松町二丁目12番11号
Bizflex 浜松町　2階

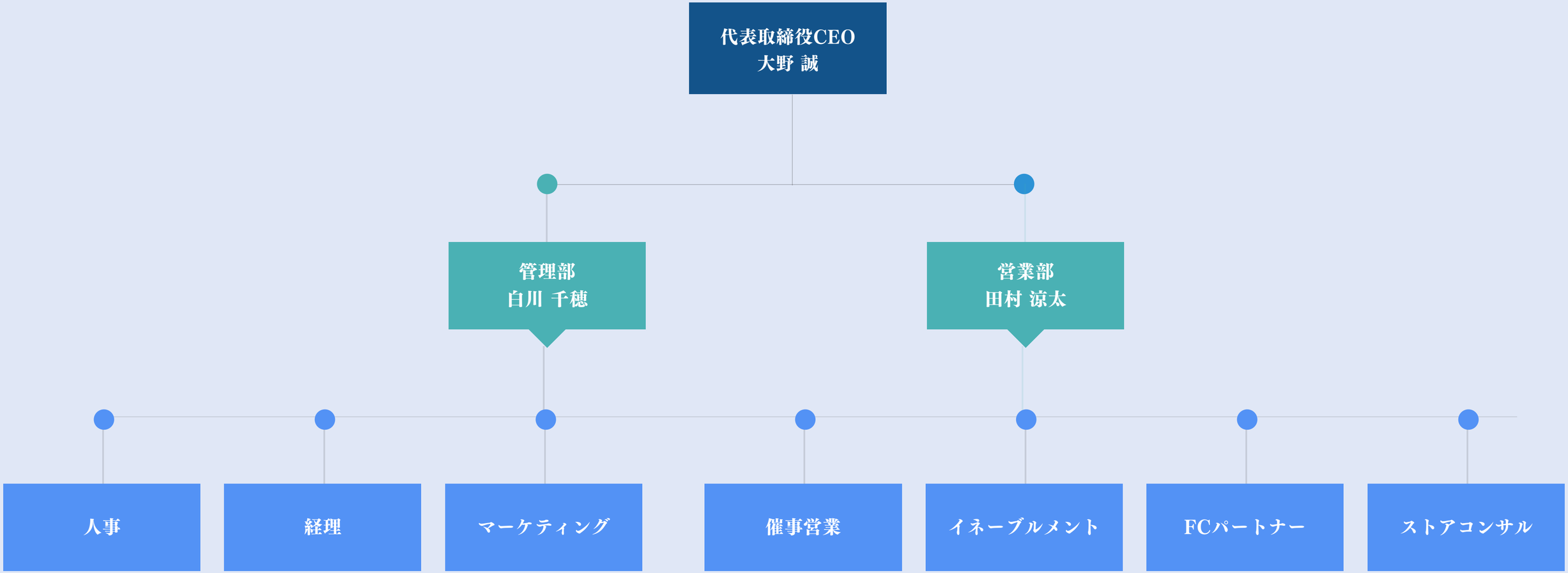
大阪営業所　〒541-0059　大阪府中央区博労町4丁目7-4
HRT SHINSAIBASHI BLD 5階

03-5875-3415　info@style030322.co.jp

www.style030322.co.jp/

株式会社STYLE

組織図



2024年6月
東京都港区へ本社移転

同時に東京営業所開設

代表挨拶

STYLEは素直で人を大事にできる良い仲間がいる

その仲間たちがキャリアを築けるために
未来のまだ見ぬ挑戦者が輝ける環境を作るために

今日も我々は挑戦する

Makoto Ono

株式会社STYLE
代表取締役　大野　誠

STYLE

理念

philosophy

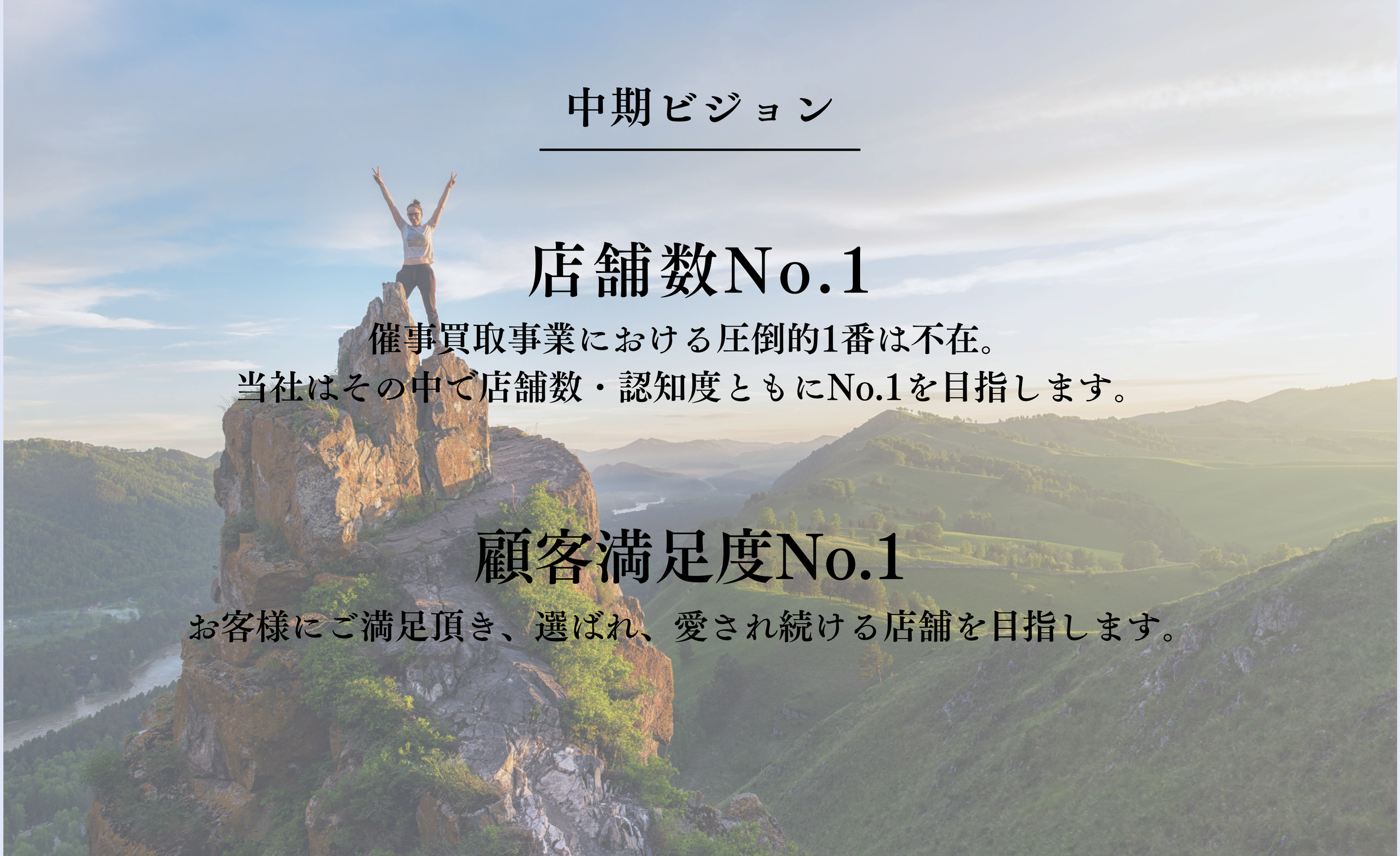
すべてのヒトから
愛される会社になる

STYLEと関わる
お客様、取引先様、社員、その家族から
応援される会社を作ります

行動指針

culture

最速で行動する
言動と行動を一致させる
チームで達成する



中期ビジョン

店舗数No.1

催事買取事業における圧倒的1番は不在。
当社はその中で店舗数・認知度ともにNo.1を目指します。

顧客満足度No.1

お客様にご満足頂き、選ばれ、愛され続ける店舗を目指します。

催事買取事業について

買取には様々な手法があり「出張買取」「店舗買取」「宅配買取」
などがあります。
当社は全国のショッピングセンターやスーパー、ホームセンターなどの
一角をお借りし、期間限定での「催事買取」を実施しています。

強み① 地域密着の安心感

よく行く場所だからお客様に安心してご利用していただけます。
またスーパーの名前を借りて集客ができるため、安定的な来店数が担
保でき、リピーター様の獲得にも非常に有利に働きます。

強み② 出店コストを削減

路面店とは違い、高い賃料を支払う必要はないため
出店コストを削減することが可能。
また、週毎に出展店舗が変わるため、早期出展・早期撤退が可能。

営業の流れ

集客（キャッチ）

主な集客方法は3つ
①折込チラシ集客　**②キャッチ集客**
③リピーター

営業がメインで行う活動としては②です。お買い物に来たお客様に対して、買取イベントの告知を行い、期間中に来店してもらえるようにお声掛けをしていきます。

商談（査定）

来店したお客様の大切なお品物の査定を行います。
・品物は本物なのか（真贋）
・相場はいくらなのか

これらはすべて**写真を撮ってLINEで送るだけ！**未経験でも安心して査定が可能。

クロージング

驚異の**成約率90%越え！**ご売却意欲の高い方が多い為、成功体験が多く詰める。

ただし、大事なお品物だからこそ、売却するか悩まれるお客様も多くいらっしゃいます。お客様に寄り添いながら、売却の後押しをしていくのも営業の仕事。

This is STYLE

STYLEで働くメリット①

圧倒的自己成長

人の圧倒的成長は「経験値」に比例する。
営業としての経験値＝お客様との会話数、商談数

・1日　　平均7.5件以上の商談
・1か月　平均150件以上の商談
・1年　　平均1,800件以上の商談

正当な評価制度

年功序列は一切なし！社歴・年齢・性別関係なし。
努力をして結果を出した成果を正当に評価します。

【インセンティブ制度】※基本給とは別で支給
・入社半年後　平均３～８万／月
・入社１年後　平均10～30万／月
・入社1年半後　平均20～50万／月

成果型ジョブチェンジ制度

任された領域で成果を上げた方へは様々な選択肢があります。適材適所で自身のスキルを磨き、伸ばすことができます。

社長との面談後、他部署へのチャレンジが可能！

STYLEで働くメリット②

AWARD＆社員旅行

来年より年間AWARD（表彰式）の開催が決定！
表彰式の後は全社員で社員旅行へ！
頑張った人を全力でたたえる文化があります。

年休120日以上

GW・夏季休暇・年末年始休暇は平均約８日間！
ToC向けの会社ではかなり珍しい。
しかも、休み期間中の仕事の連絡は一切なし！

土日完全休み

お仕事は月曜日～金曜日まで。
土日は原則お休みです！
※出勤を依頼する場合は必ず事前相談あり

店長は車付与

店舗責任者は車での出勤が必要になるため
社用車が貸し出されます。
その期間は土日の利用もOK！

※一部社内規定あり

平均残業時間15時間

月～木は直行直帰が基本！
定時には店舗を閉めて帰宅します。
※金曜日だけは営業終了後本社へ戻ります。

※一部社内規定あり

美容手当あり

1か月最大1万円まで会社が美容代を還元
・美容院　・マッサージ　・整体
・ホワイトニング　・ジムなど

※一部社内規定あり

事業内容

ただの買取会社に留まらない

催事買取事業をメイン事業とし
フランチャイズの展開
提携オークションでの販路拡大
組織構築、採用代行等のコンサルティング
キャリアに関するコーチングなど
幅広い事業を行っています

よくある質問

活躍する社員の特徴は？

素直に愚直に努力する人。
その先に、
自身の成果を言語化できる人。

離職率は？

2年以内の離職率は10%程度。
2年を経過すると離職率は
なんと0%に！

会社の課題は？

スピード感が早い！
目まぐるしく会社の体制などが
変わっていくので成長が必須

実際稼げるのか？

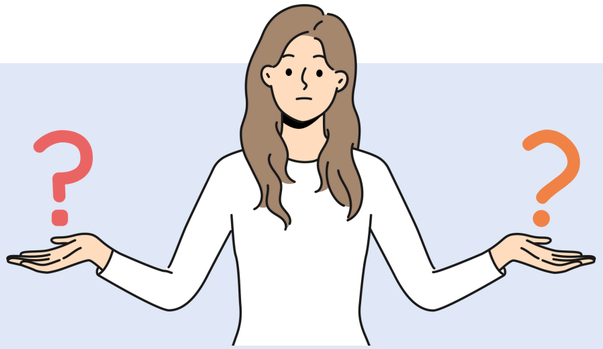
入社半年：年収350~400万
入社1年目：年収400～700万
入社2年目：年収700～1000万

どんな社風ですか？

アットホーム
とにかく人がいい！
自信をもって言えます！

出張頻度は？

自宅から現場が1時間半以上の場合は
ホテル宿泊をOKとしています。
住んでいる場所にもよりますが、
月1週～2週が平均です。
※土日は自宅へ帰ります



ぜひ面接時にもいろいろ質問してください！
なんでも包み隠さずお答えします。

waiting for
your challenge.